

# MAX JOSEF SCHMID URDANETA

Rambla de Catalunya, 114. 1º 1ª., 08008, Barcelona, Cataluña  
+34669387086 - max.schmid@gmail.com

## RESUMEN PROFESIONAL

---

### FORMACIÓN

---

- 05/2015 **Gestor inmobiliario: Economía**  
ESINE - Barcelona
- 03/2001 **Curso de Gestión y control ejecutiva: Economía e Inteligencia emocional**  
Krautkramer international - Barcelona
- 01/2007 **Coaching: Asesoramiento a nivel ejecutivo y motivación. Ayuda emocional a través del autodomínio**  
Crestcom - Barcelona
- 06/1985 **Técnico superior en Marketing y Publicidad: Comunicación**  
ISUM - Caracas

### HISTORIAL LABORAL

---

- 12/1993 – 10/2002 **Agente libre de seguros**  
**Cuenta propia** – Barcelona, Cataluña  
Gestión de cartera propia de seguros generales
- 05/2003 – Actual **Director General**  
**INVERSIONES MORROCOY DOS, SL** – Barcelona, Cataluña
- Administración de avales, fianzas, contratos y recursos financieros.
  - Gestión y administración de bienes inmobiliarios
- 02/2000 – Actual **Director General**  
**INVERSIONES MORROCOY, SL** – Barcelona, Cataluña
- Administración de avales, fianzas, contratos y recursos financieros.
  - Gestión y administración de bienes inmobiliarios
- 12/1992 – 11/1993 **Asesor seguros y pensiones**  
**Prudential insurance Company** – Barcelona, Cataluña
- Con excelentes habilidades para proporcionar un nivel excepcional de servicio a cada cliente atendiendo a sus preguntas y necesidades.
  - Buena socializadora favoreciendo una sólida relación con clientes frecuentes para garantizar su fidelidad y retorno.
  -
- 06/1991 – 10/1991 **Director de ventas**  
**IDEA MUEBLE, SA** – Barcelona, Cataluña
- Control de los procesos del área de ventas y actuaciones para su mejora.
  - Definición de estrategias para mejorar el desarrollo y posicionamiento de la marca en el mercado.
  - Implementación de políticas y objetivos estratégicos comerciales de la empresa.
  - Proporcionó un nivel excepcional de servicio a cada cliente escuchando sus preocupaciones y respondiendo a sus preguntas.
- 03/1988 – 07/1991 **Director comercial regional**  
**Eurotrade** – Barcelona, Cataluña
- Entregó soluciones personalizadas y efectivas a clientes que exigían demandas únicas.
  - Mejoró el conocimiento de la marca dirigiendo todas las campañas de marketing y acogiendo captación de afiliaciones y desarrollo de empresa.
  - Rastreó tendencias y sugirió mejoras para retar y perfeccionar las ofertas de productos.
- 02/1986 – 10/1986 **Ejecutivo de cuentas**  
**Young and Rubicam** – Caracas, Venezuela  
Gestión de cuentas publicitarias de la empresa y enlace con los anunciantes.
- 03/1983 – 09/1985 **Asistente a Vicepresidencia**

**Ogilvy and Mather Direct Venezuela** – Caracas, Venezuela

Labores de asistencia al Vicepresidente de la empresa, coordinación de trabajo con el cliente, agenda de vicepresidencia

**APTITUDES**

---